



MONTERREY BREAKER S.A. DE C.V.

Departamento de Ventas

¿Principal objetivo del departamento de ventas?



- Generar y consolidar oportunidades comerciales que permitan el **crecimiento sostenible de la empresa**, asegurando el **cumplimiento de metas de venta**, la **satisfacción del cliente** y la **alineación con los lineamientos comerciales y operativos** establecidos por la organización.

¿Ventas?



- ✓ Cumplimos con los objetivos de venta establecidos.
- ✓ Investigamos el mercado y la competencia.
- ✓ Diseñamos y ejecutamos la estrategias de venta.
- ✓ Buscamos nuevos clientes.
- ✓ Retenemos clientes potenciales.
- ✓ Coordinamos con otros departamentos.
- ✓ Gestionamos el proceso de ventas.
- ✓ Analizamos los resultados y mejoramos continuamente.
- ✓ Ofrecemos un buen servicio y atención al cliente.